

## In Krisenzeiten Chancen erkennen und nutzen: **Eine Checkliste für die Arbeit im Personalwesen**

Ein Team in Krisensituationen zusammenzuhalten, ist eine Herausforderung. Sie kann aber gemeistert werden, wenn transparent über aktuelle Geschehen im Unternehmen und in der Welt berichtet wird und Voraussetzungen geschaffen werden, die das Team zusammenbringen. Wir können Zeiten wie diese nutzen, um neue und kreative Lösungsansätze zu finden, auf die wir auch in Zukunft bauen können. So schaffen wir eine Teamkultur die anhaltend agil und (digital) verbunden bleibt.



**Ihr Ansprechpartner:**

Arne Bosse

Managing Partner

Arne.Bosse@bossepartner.com

054519953390

[www.BossePartner.com](http://www.BossePartner.com)

## Wir empfehlen daher...

- Interne Kommunikation anzuregen – Kollegen mit Tools wie Teams und Skype vernetzen, tägliche Teammeetings und Einzelgespräche via Skype und Telefon abhalten
- Über die Auswirkungen auf das Unternehmen und die Welt zu informieren (verlässliche Quellen sind hier: das Robert Koch Institut, die World Health Organization und das European Centre for Disease Prevention and Control)
- Remote Work zu ermöglichen – Mitarbeiter anleiten, geeignete Softwares und einen VPN Zugriff einzurichten und aushelfen, wenn Komplikationen auftreten oder das WLAN mal nicht funktioniert
- Das Bürogefühl nicht zu vergessen – Mitarbeiter anregen, Bürogeflüster über Tools wie Teams fortzuführen, gemeinsam via Skype Mittag zu essen und Kaffee Pausen einzulegen, dem Team Vertrauen vermitteln und Chancen der Situation aufzeigen
- Beim Recruiting aktiv vorzugehen – Talente darüber informieren, dass die aktuelle Situation auch Chancen mit sich bringt und nach wie vor nach passenden Teammitgliedern gesucht wird

## Software-Empfehlungen und Links:

- TeamViewer für Remote Working – So können Sie auch von unterwegs auf Ihren Computer im Büro zugreifen  
<https://www.teamviewer.com/de/>
- Skype für Videoanrufe. Alternativ: Google Hangouts oder Zoom:  
<https://www.skype.com/de/>  
<https://hangouts.google.com>  
<https://zoom.us>
- Teams oder Slack, um den Dialog mit Kollegen aufrecht zu erhalten.  
<https://products.office.com/de-de/microsoft-teams/group-chat-software>  
<https://slack.com/intl/de-de/>
- Outlook: Für die Planung von Arbeitszeiten und Pausen im Home Office  
<https://products.office.com/de-de/outlook/email-and-calendar-software-microsoft-outlook/?market=de>
- Verlässliche Quellen für Informationen zur Corona-Epidemie:  
Robert Koch Institut: [https://www.rki.de/DE/Home/homepage\\_node.html](https://www.rki.de/DE/Home/homepage_node.html)  
World Health Organization: <https://www.who.int>  
European Centre for Disease Prevention and Control  
<https://www.ecdc.europa.eu/en>

**FAZIT**

Wenn wir es schaffen, zu jeder Zeit präsent zu sein und Orientierung zu geben, können Mitarbeiter unter neuen Bedingungen Außerordentliches leisten. So schaffen wir es, aus einer Krisensituation gestärkt herauszugehen.

## ÜBER UNS

Als eine von „Germanys Top Creative Agencies“ bildet Bosse & Partner eine herausragende Marketingberatung auf Augenhöhe. Mit Hilfe von zeitlosen und individuellen Konzepten unterstützen die jungen Gesellschafter Arne Bosse und Tim Otte Unternehmen dabei, ihre Zielgruppen nachhaltig zu überzeugen. Dabei gehören neben Maßnahmen zur Gewinnung umsatzstarker Kunden auch Strategien für eine erfolgreiche Akquise neuer Mitarbeiter zu ihren Leistungen. Den Gründern von Bosse & Partner ist eine enge und vertrauensbasierte Zusammenarbeit besonders wichtig. Dafür sind sie jederzeit live und vor Ort verfügbar und betreuen sowohl Kunden aus der Region als auch deutschlandweit. Seit ihrer Gründung arbeiten Arne Bosse und Tim Otte fortlaufend daran, ein Partnernetzwerk aufzubauen, das qualifizierte Experten bereithält. So garantieren sie jedem Kunden eine unschlagbare Auswahl an Kreativen und Mitdenkern, die zuverlässig und auf höchstem Niveau Konzepte zum Leben erwecken. Das Partnernetzwerk hat neben der Verfügbarkeit bemerkenswerter Experten den Vorteil, dass die Marketingberater jedem Kunden ein perfekt zugeschnittenes Konzept aufbereiten können. Da alle Partner nur dann für die Umsetzung von Maßnahmen hinzugezogen werden, wenn deren Leistung benötigt wird, erhalten Kunden von Bosse & Partner den größtmöglichen Mehrwert für ihre individuellen Anliegen. Sie können sich nämlich beliebig am Partnernetzwerk bedienen, ohne Gefahr zu laufen, nicht erforderliche Dienstleistungen im Rahmen eines Gesamtpakets verkauft zu bekommen. Ergänzend zu ihrer einzigartigen Marketingberatung und der Realisierung von Projekten mit Hilfe des Partnernetzwerks, bringen Bosse & Partner während regelmäßiger Events namhafte Kontakte zusammen. Zusätzlich teilen die Gesellschafter bei Schulungen für Unternehmen und Marketingexperten ihr Wissen in Sachen Strategie und Online Marketing. Wer sich für Bosse & Partner entscheidet, erhält einen zuverlässigen Sparringspartner für Marketingthemen.

Mehr zu uns im Web: <https://bossepartner.com>